

# COMAVA Champions





# COMAVA Champions

**„COMAVA ist sehr darauf fokussiert, eine Lösung mit uns zu erarbeiten, die dann auch von meinem Team wirklich gewollt wird. Es macht Spaß, zusammen zu arbeiten.“**

Rainer Dormagen  
VP Finance & Controlling  
Rudolf GmbH

Die Rudolf GmbH ist ein deutsches Familienunternehmen mit über 100 Jahren Geschichte und zählt zu den führenden Herstellern von Textilhilfsmitteln und Spezialchemikalien.

Mit 50 Standorten und 15 Produktionsstandorten ist Rudolf weltweit in der Textilveredlungsindustrie fest verankert. Im Mittelpunkt steht die kundenspezifische Entwicklung innovativer chemischer Lösungen für textile Anwendungen.

## Die Ausgangslage

Rudolf arbeitete zuvor mit zahlreichen Gesellschaften und unterschiedlichen Währungen – jedoch ohne integriertes System. Die gesamte Finanz- und Reporting-Landschaft basierte auf Excel. Dies führte zu:

- Hohem manuellem Aufwand
- Zeitintensiven Abstimmungen
- Fehlender Transparenz über Datenherkunft
- Erhöhter Fehleranfälligkeit

Für strategische Entscheidungen fehlte eine verlässliche, konsistente Datenbasis

## Die größten Herausforderungen waren dabei:

- Historische Abschlüsse korrekt und konsistent abbilden
- Aufbau separater Reportings für Legal & Management

## Die Zusammenarbeit mit COMAVA

Die Projektphase war geprägt von einer strukturierten, klaren Vorgehensweise und einer engen Abstimmung mit dem Rudolf-Team. Besonders geschätzt wurde

- die individuelle, auf die Bedürfnisse des Unternehmens zugeschnittene Projektplanung
- das gemeinsame Definieren der Ziele im „House of BI“
- das selbstverständliche Proof of Concept
- die hohe Erreichbarkeit und Reaktionsfähigkeit des gesamten COMAVA-Teams
- die partnerschaftliche Zusammenarbeit auf Augenhöhe

## Die Ergebnisse

- Single Point of Truth: Alle relevanten Daten zentral, konsistent und jederzeit verfügbar
- Wesentlich schnellere Reports und deutlich reduzierter Abstimmungsaufwand
- Transparente Visualisierung der Zahlen für alle Stakeholder
- Neue KPIs wie Fristigkeitsanalysen und weitere Mehrwerte
- Abbildung historischer Abschlüsse inklusive verschiedener Währungen
- Integrierte Planung & Forecasts mit Vergleich zu Ist-Zahlen
- Motiviertes Team, das aktiv in die Lösungsentwicklung eingebunden wurde

## Warum COMAVA?

„Mittelständler wie Rudolf werden sehr gut bedient. Es werden diverse Software-Lösungen diskutiert, und COMAVA schlägt eine Präferenz vor, die wir zustimmen oder ablehnen dürfen. Dadurch bleibt mein Team motiviert und voll involviert. COMAVA ist für mich ein Dienstleister auf Augenhöhe.“